

{oc}

termipol · 01 contexto

01/18

01
Contexto

TERMIPOL × OPENCLOUD

Odoo, site e JoaquiAlm

Uma vista clara às propostas técnicas.
Menos administração. O valor fica na obra.

12

fases

120

tarefas · 60 / 60

100 h

implementação

5.720 €

+ IVA · previsto

Outubro 2026 · visita 13-17/10 · custos previstos

{oc}

01

Contexto



02

Solução



03

Processo



04

Valor



05

Proposta



termipol · 01 contexto

QUEM SOMOS · OPENCLOUD

Há catorze anos no mesmo sítio.

São João da Madeira, 2012. O mesmo número. A casa é que cresceu.

Começámos no Odoo e nunca saímos: implementação, alojamento, o telefone quando algo parte. Depois o site, o JoaquiAlm, o portal. Sempre um interlocutor. Software aberto. Europa.

Não vendemos à peça. Sentamo-nos à mesa, fazemos o que falta, e o comercial continua a vender.

- **2012** o ano em que começámos
- **Odoo** parceiros oficiais
- **JoaquiAlm** o agente com o tom da casa
- **Europa** contratos claros · sem lock-in

 **02**/18

{oc}

termipol · 01 contexto

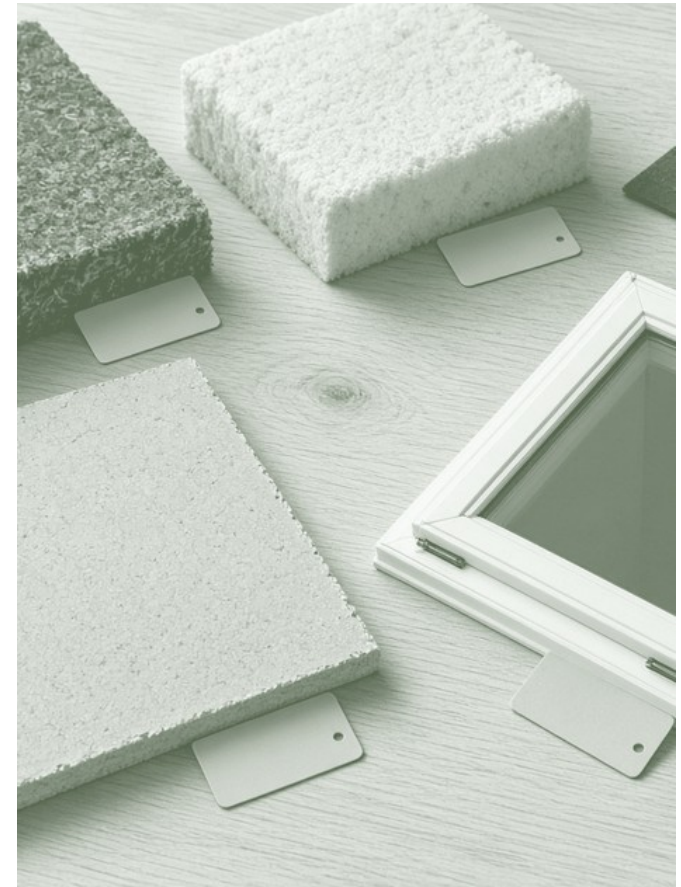
 03/1801
Contexto02
Solução03
Processo04
Valor05
Proposta

A TERMIPOL · O QUE JÁ FAZEM BEM

Não é só revenda.

Desde 1992, em Oliveira de Azeméis.
Isolamentos, fogo, impermeabilizações, AVAC,
luz natural. O material chega à obra certo
porque alguém percebeu o projecto.

- **1992** sede no norte, armazém sul
- **Obra** continente, ilhas, Espanha
- **Marcas** Saint-Gobain, Velux, Danosa
- **Valor** o conselho técnico, não a caixa



{oc}

termipol · 01 contexto

 04/18

O QUE DÓI · JANTAR DE 9 DE OUTUBRO

Três fricções. Uma visita para as ver ao vivo.

01

Administração

Demasiado papel à volta de cada proposta. O tempo sai do comercial e não volta para a obra.

02

Propostas complexas

Há que perceber o material certo consoante o projecto. Sem vista, cada orçamento é uma conversa longa.

03

Comunicação

Interna e com o cliente. O estado da proposta some. O follow-up depende de quem se lembra.

{oc}

01

Contexto

■■■■

02

Solução

■ ■ ■ ■

03

Processo

■ ■ ■

04

Valor

■ ■ ■ ■

05

Proposta

■ ■ ■

termipol · 02 solução

02

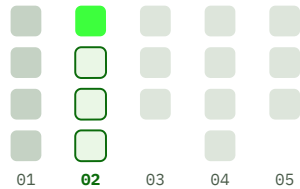
Solução

«Se não for preciso substituir, não se substitui.»

secção 02 de 05 · slides 05-08



mapa do deck



06 · cartões

Os três serviços

Odoo · Site · JoaquiAlm



07 · lista

Eticadata — o princípio

A Eticadata já está. GOP, obras, o que já corre.



08 · qr

Projecto a dois — o portal

Abre o plano no telemóvel.



{oc}

termipol · 02 solução

 06/18

OS TRÊS SERVIÇOS · O QUE QUEREMOS PÔR LÁ

Odoo · site · JoaguAlm

01

Odoo

A vista das propostas técnicas. Contactos, circuito, estado. Sem substituir a Eticadata neste pacote.

02

Site

Deixa de ser só catálogo. Mostra o valor da obra e aponta para o comercial com o contexto do projecto.

03

JoaguAlm

Conhece materiais, marcas e o tom Termipol. Rascunha a proposta e o follow-up. Um humano envia.

{oc}

01
Contexto
■■■■

02
Solução
■■■ ■

03
Processo
■■ ■

04
Valor
■■■■ ■

05
Proposta
■■ ■

termipol · 02 solução

ETICADATA · O PRINCÍPIO

Se não for preciso substituir, não se substitui.

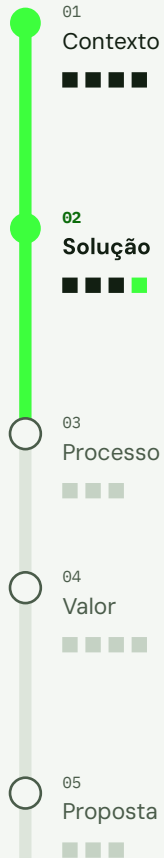
- A Eticadata já está. GOP, obras, o que já corre.
- O valor novo não é «outro ERP». É a vista comercial, o site e o agente.
- Poupa custo a um amigo. Traz o que dói de verdade.

Na visita

Perceber o que a Eticadata já cobre e o que fica de fora. Se estiver a travar o comercial, orçamenta-se a fundo à parte. Enterprise, faturação PT e troca de ERP ficam de fora deste rascunho.

 07/18

{oc}



termipol · 02 solução

PROJECTO A DOIS · O PORTAL

Um plano. Dois lados.

Cada fase tem o que a Opencloud faz e o que a Termipol faz. O estado é um só. O clique abre a tarefa, a conversa e o critério.

■ Plano	12 fases, 120 tarefas, 60 / 60
■ Visão geral	horas, aceitação, bloqueios
■ Tarefa	modal: estado, chatter, dono
■ QR	sem login · só este link

08/18

Abre o plano
no telemóvel.



sem conta · só leitura

opencloud.pro/p/
7f3c9a1e-4b62-4d18-9e5a-c8d0f21b6a47

{oc}

01

Contexto

■■■■

02

Solução

■■■■

03

Processo

■ ■ ■

04

Valor

■ ■ ■ ■

05

Proposta

■ ■ ■

termipol · 03 processo

03

Processo

«Sem saltar o diagnóstico.»

secção 03 de 05 · slides 09-11



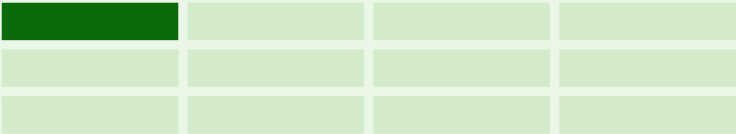
mapa do deck



10 · passos

Doze fases

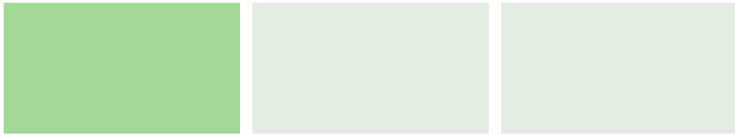
12 passos, de «Visita e diagnóstico» a «Arranque e acompanhamento»



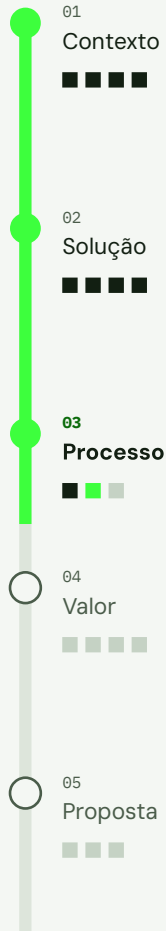
11 · cartões

A vista das propostas

Projecto · Materiais · Proposta · Memória



{oc}



termipol · 03 processo

10/18

PROCESSO · DOZE FASES

Da visita ao arranque. Sem saltar o diagnóstico.

01

Visita e
diagnóstico

02

Âmbito e desenho

03

Empresa, acessos
e ambiente

04

Propostas
técnicas

05

Comunicação

06

Administração

07

Site

08

JoaquiAlm —
conhecimento

09

JoaquiAlm —
operação

10

Ligações

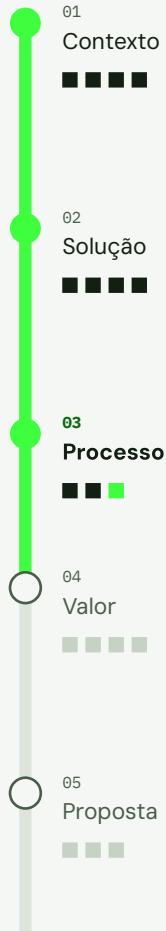
11

Formação e
ensaio

12

Arranque e
acompanhamento

{oc}



termipol · 03 processo

 11/18

A VISTA · PROPOSTAS TÉCNICAS

O material certo, consoante o projecto.

01

Projecto

Tipo de obra, exigências térmicas, fogo, água, luz. O contexto entra uma vez.

02

Materiais

Amostras, marcas, alternativas. O comercial vê o que encaixa — não uma lista infinita.

03

Proposta

Circuito, estado, quem envia. O JoaquiAlm rascunha; a Termipol assina o envio.

04

Memória

A escolha fica. A próxima obra semelhante não recomeça do zero.

{oc}

01

Contexto

■■■■

02

Solução

■■■■

03

Processo

■■■

04

Valor

■ ■ ■ ■

05

Proposta

■ ■ ■

termipol · 04 valor

04

Valor

«Menos voltas. Mais obra.»

secção 04 de 05 · slides 12-15



mapa do deck



13 · lista

JoaguAlm

Materiais, marcas e tom da casa — treinados, não genéricos.

-
-
-
-

14 · lista

Site

O site mostra o que a Termipol já faz bem: o conselho, o projecto, a escolha do material. O...

-
-
-
-

15 · comparação

ROI e o dia a dia

4 critérios: Proposta difícil, Follow-up, Site, Portal

-
-
-
-

{oc}

termipol · 04 valor

 13/18

JOAQUAIM · CONHECIMENTO E OPERAÇÃO

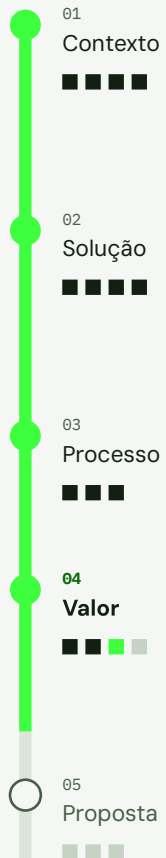
O agente rascunha. A Termipol envia.

- Materiais, marcas e tom da casa — treinados, não genéricos.
- Primeira versão da proposta técnica e do follow-up.
- Ligação à vista: o contexto do projecto já está lá.
- Humano no envio. Sem mail a sair sozinho.
- 99 € / mês previsto — avença mensal, a fechar na proposta final.

**99 € / mês previsto**

{oc}

termipol · 04 valor

 14/18

SITE · O VALOR DA OBRA À FRENTE

Catálogo não chega.

O site mostra o que a Termipol já faz bem: o conselho, o projecto, a escolha do material. O pedido chega ao comercial com contexto — não um formulário vazio.

- Estrutura e projectos, não só fichas de produto.
- Pedido ao comercial com o tipo de obra.
- 24 horas neste rascunho. Afina-se na visita.



{oc}

01

Contexto

■■■■

02

Solução

■■■■

03

Processo

■■■

04

Valor

■■■■■

05

Proposta

■■■

termipol · 04 valor

O QUE MUDA · ROI E O DIA A DIA

Menos voltas. Mais obra.

	Hoje	Com o plano
Proposta difícil	Horas a perceber o material	● Vista + rascunho do agente
Follow-up	Quem se lembra, lembra	● Circuito com estado
Site	Catálogo estático	● Pedido com contexto
Portal	Folhas e mails soltos	● Plano a dois, visível



{oc}

01

Contexto

■■■■

02

Solução

■■■■

03

Processo

■■■

04

Valor

■■■■

05

Proposta

■ ■ ■

termipol · 05 proposta

05

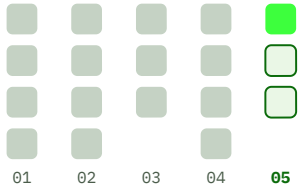
Proposta

«Só custos previstos — a proposta final segue depois da visita.»

secção 05 de 05 · slides 16-18



mapa do deck



17 · custos

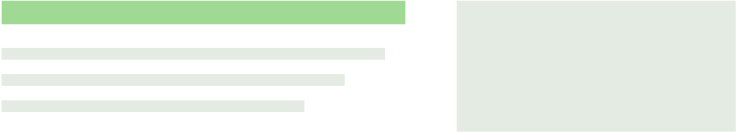
Custos previstos

5.720 € uma vez · ≥ 99 € /mês



18 · fecho

A visita é o próximo passo.



{oc}

01

Contexto

■■■■

02

Solução

■■■■

03

Processo

■■■

04

Valor

■■■■

05

Proposta

■ ■ ■

termipol · 05 proposta



CUSTOS PREVISTOS · S00821 · RASCUNHO

5.720 € + IVA

implementação · uma vez · 100 horas

uma vez · serviços de implementação	h	€
Visita e diagnóstico	8	400 €
Odoo — propostas e comunicação	32	2.080 €
Site	24	1.200 €
JoaquiAlm — conhecimento e operação	16	1.040 €
Formação na sede	12	600 €
Acompanhamento no arranque	8	400 €
total previsto	100	5.720 €

! Custos previstos – não é a proposta final. O mensal sobe se o Odoo tiver apps por utilizador. A cotação formal só segue depois da sessão presencial e da vossa aprovação.

≥ 99 € / mês

avenças · apps Odoo por utilizador

todos os meses · subscrição mensal, sem tecto fixo

JoaquiAlm

99 € / mês

Licença. O agente rascunha; a Termipol envia.

Alojamento Odoo

30 € / mês

Só se o Odoo entrar para as propostas.

Apps Odoo

por utilizador

Faturação, contabilidade e outras. Fecha na reunião.

99 + 30 é a base, não o tecto.
Depois da reunião o mensal pode ser mais.

{oc}

01
Contexto02
Solução03
Processo04
Valor05
Proposta

termipol · 05 proposta

PRÓXIMO PASSO

A visita é o próximo passo.

Semana 13-17 / 10

Oliveira de Azeméis.

Uma proposta difícil em cima da mesa.

A Eticadata aberta.

O que dói mais, dito ao vivo.

Depois da visita

Levantamento de requisitos na sede.

Afinar horas, avenças, apps e período.

Proposta final formal a enviar depois.

Só com a vossa aprovação.

opencloud.pro · since 2012 · +351 256 123 207 · S00821 · custos previstos · 5.720
€ + IVA · avenças à parte

 18/18**Abre o plano · sem login**

opencloud.pro/p/
7f3c9a1e-4b62-4d18-9e5a-c8d0f21b6a47